

# RISE with SAP, el mejor camino para alcanzar la empresa inteligente

POR DANIEL BENITO

Gerente y experto en S/4HANA

La pandemia global que estamos viviendo, los desafíos medioambientales o la fecha límite para adoptar S/4HANA son sólo algunos motivos por los que las empresas se encuentran en un delicado escenario para llevar a cabo sus transformaciones digitales. Por este motivo, SAP lanza un nuevo servicio que ayude a los clientes en este viaje hacia su transformación.

Uno de los principales propósitos que la tecnológica alemana busca con el lanzamiento de su nuevo servicio RISE with SAP es el de apoyar y ayudar a sus clientes con esta nueva propuesta comercial para realizar su paso a S/4HANA.

everis se ha sumado a esta iniciativa de SAP desde su Centro de Excelencia S/4HANA con el objetivo de que nuestros clientes puedan acelerar y reducir el riesgo de su transformación digital de la mejor manera posible.

## ¿QUÉ ES RISE WITH SAP?

Se trata de un paquete comercial que simplifica y estandariza el servicio gracias a un único contrato de pago por suscripción, una única solución y una única interfaz con el cliente. Todo ello con herramientas, servicios y software incluidos. En concreto, la suscripción a S/4HANA Cloud permite intercambiar, en un solo contrato, tanto las licencias de software perpetuas y de mantenimiento por una suscripción, como el hardware on site por la infraestructura proporcionada por Hyperscaler o por el propio SAP.

Por otra parte, el contrato de RISE with SAP acompaña en cada una de las etapas de la transformación. En primer lugar, en el **rediseño de procesos de negocio**. Para garantizar una transformación exitosa, los clientes deben decidir por ejemplo si estandarizar, homogeneizar los procesos con el propósito de hacerlos más eficientes y medirlos de forma adecuada e integrada en su ERP existente. Esto permite construir un Business Case con valores cuantitativos y cualitativos que favorezcan la decisión de realizar la transformación.

En este sentido, y bajo el paraguas de lo que SAP denomina Business Process Intelligence, las compañías descubren qué pueden estandarizar, qué pueden automatizar, etc. gracias a herramientas como 'Process Discovery for S/4HANA Transformation'.

**Los clientes deben decidir por ejemplo si estandarizar, homogeneizar los procesos con el propósito de hacerlos más eficientes**

En segundo lugar, en la **migración técnica**. Esta fase, que puede resultar más compleja en aquellos clientes que cuenten con SAP ECC, es posible con Rea-



**Ayuda a planificar y ejecutar la migración evitando cualquier obstáculo**

diness Check y Abap Test Cockpit, una serie de herramientas de SAP que no sólo analizan los sistemas existentes, sino

que también ayuda a planificar y ejecutar la migración evitando cualquier obstáculo.

Junto con lo ya mencionado, hay que tener en cuenta que **Rise with SAP** no solo incluye el acceso a SAP S/4HANA Cloud, también permite la elección de la infraestructura de hyperescaler (Azure, AWS, GCP) o propia de SAP para ejecutarla.

No en vano, en el contrato aparece una serie de servicios de gestión técnica que SAP facilitará bajo un SLA acordado. Algo que además, junto con el acceso a la Business Technology Platform de SAP (SAP BTP) y la SAP Business Network acercará a la compañía



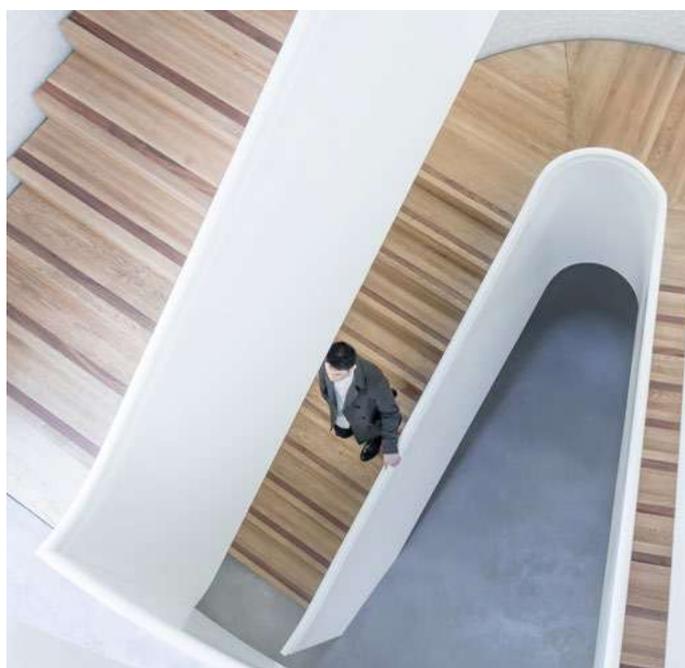
al concepto de empresa inteligente gracias a servicios como la gestión de bases de datos, el análisis de datos, el desarrollo e integración de aplicaciones y el uso de tecnologías inteligentes como RPA.

Y por último, en tercer lugar, en **SAP Business Network**. Esta etapa permite el acceso al "futuro de las cadenas de suministro", donde las redes unificadas, colaborativas e inteligentes terminan con todo tipo de barreras y centralizan los datos. Y es que Rise with SAP cuenta además con un paquete de iniciación en SAP Business Network que ofrece capacidades de colaboración entre proveedores con Ariba, transportistas con la Logistics Network y partners y clientes con la Asset Intelligence Network.

**¿QUÉ APORTA EVERIS EN TODA ESTA METODOLOGÍA?**

Software y soporte; infraestructura y administración; y servicios técnicos administrados son todas las opciones que SAP contempla en su contrato único RISE with SAP. Sin embargo, los servicios de asesoría e implementación, así como los de servicios de administración de aplicaciones quedan fuera. Por este motivo, las compañías pueden contar con la amplia experiencia de everis en este sentido, ofreciendo a sus clientes un firme asesoramiento en su estrategia a seguir para adoptar S/4HANA y la Empresa Inteligente.

Se trata, en definitiva, de ayudar a definir el roadmap de iniciativas y proyectos más adecuado para cada compañía, independientemente del punto en el que se encuentre, hasta llegar a su meta: S/4HANA, acompañada por su estimación económica.



**S4 READINESS ASSESSMENT CUSTOMIZE YOUR JOURNEY TO S/4HANA**

**EVERIS READINESS**

- Simplify processes
- Reduce Complexity
- Digital transformation
- Adequate Strategy
- Roadmap and cost estimation
- Process, landscape, data check

Los **factores clave** a considerar en este servicio de asesoramiento son:



**METODOLOGÍA PROPIA**

Nuestra metodología se basa sobre 4 grandes fases organizadas en actividades, responsables y fechas. Cada fase va acompañada de herramientas y entregables de trabajo a ser utilizadas por el equipo de proyecto.



**USO DE HERRAMIENTAS DE EVERIS**

El everiS4 \_assessment es una herramienta creada en fiori y alojada en servidores de everis, que se utiliza para poder acelerar el análisis la situación actual de la funcionalidad (configuración y desarrollos actuales) y el impacto que tendrán en el paso a S/4HANA (situación futura)



**WS CON EXPERTOS DE S/4HANA**

Expertos que, con su dilatada experiencia, aportarán valor para explicar los impactos en el paso a S/4HANA y posibles soluciones a los puntos de dolor de cada proceso.