



inquiba®

Robustez y agilidad para seguir creciendo, las claves del salto a S/4HANA de Inquiba

La compañía, responsable de la fabricación de productos de limpieza e higiene para las marcas líderes de la distribución en España, ha confiado en Sothis y en SAP para evolucionar sus sistemas

Tal vez no conozcas a Inquiba, pero seguro que has usado alguno de los productos de este gigante español especializado en la fabricación de productos de limpieza, detergencia, cápsulas e higiene personal con más de 50 años de experiencia en el sector. La compañía está especializada en fabricar estos productos para las firmas líderes de la distribución española con unos números que dan vértigo: 128 millones de euros facturados en 2020, más de 350 empleados y más de 300.000 toneladas de capacidad instalada.

¿La clave del éxito? La suma de innovación y calidad poniendo siempre al cliente en el centro... y ahora también una gestión de sus procesos empresariales totalmente digitalizada, estructurada e integrada gracias a SAP S/4HANA y SothisMoveS4/Go. Hablamos de esta apuesta por SAP con Eduardo Partido, director de operaciones de Inquiba.

+50

años de experiencia en el sector

HACE YA AÑOS QUE SOIS USUARIOS DE SAP, ¿POR QUÉ OS HABÉIS DECIDIDO AHORA A DAR EL SALTO A SAP S/4HANA?

Sí, en 2018 implantamos SAP R/3 en varias áreas dentro de nuestra organización y desde hace algunos meses había convivido con soluciones concretas de S/4HANA, así que podemos decir que ha sido una evolución natural.

UNA EVOLUCIÓN QUE NECESITABA RESPONDER AL MOMENTO DE CRECIMIENTO QUE ESTÁS VIVIENDO...

Sí, en Inquiba vivimos un momento de expansión muy importante y para mantener esta senda con garantías creíamos que era fundamental unificar todos nuestros procesos empresariales para ser más eficientes y ágiles. SothisMoveS4/Go, el vertical de Sothis para la transición a S/4HANA, fue la solución que nos ofrecía más garantías para contar con un sistema más robusto e innovador, fácilmente extrapolable a otras áreas y capaz de crecer con nosotros.

¿CUÁLES ERAN LAS PRINCIPALES NECESIDADES QUE NECESITAIS ATENDER?

Contar con un sistema híbrido limita la coherencia en determinados procesos. Por eso queríamos actualizar y unificar la gestión de las diferentes áreas de la compañía e integrar los procesos en una misma plataforma para ser más eficientes. Teníamos claro que queríamos hacerlo con la mejor tecnología y que esto además nos sirviese de base para garantizar el crecimiento del negocio desde el punto de vista TI.



La clave del éxito? La suma de innovación y calidad poniendo siempre al cliente en el centro...

Hemos logrado mejorar el control y la organización de los procesos gracias a un sistema estructurado que nos aporta esa velocidad y esa eficiencia que son imprescindibles en cualquier negocio de éxito

UNA VEZ TERMINADO EL PROCESO DE IMPLANTACIÓN... ¿LO HABÉIS CONSEGUIDO?

Estamos convencidos de que tomamos la decisión correcta. Gracias a SothisMoveS4/Go hemos conseguido unificar la gestión de las distintas áreas de la compañía en un mismo sistema y eso nos permite ser mucho más ágiles y eficientes para conseguir satisfacer a todos nuestros clientes.

YENDO A LA PRÁCTICA, ¿EN QUÉ SE TRADUCE EL CAMBIO?

Ahora podemos gestionar toda la información de nuestra compañía en tiempo real al mismo que tiempo que reducimos los tiempos destinados a tareas como la introducción manual de datos, el desglose de los indicadores operativos, mejoramos el control y el análisis de los datos, etc. Así que podemos decir que hemos logrado mejorar el control y la organización de los procesos gracias a un sistema estructurado que nos aporta esa velocidad y esa eficiencia que son imprescindibles en cualquier negocio de éxito.

¿POR QUÉ HABÉIS DADO ESTE SALTO CON SOTHIS?

La robustez como decía era clave para nosotros y vimos que Sothis tenía una gran experiencia en compañías como la nuestra, además de un gran equipo que nos permitió llevar a buen puerto el proyecto. Su trayectoria en el sector químico y que sean Gold Partner de SAP en España fueron importantes, pero la cercanía y el conocimiento de las necesidades concretas de una compañía como la nuestra fueron esenciales.

¿CÓMO HA SIDO EL PROCESO DE COLABORACIÓN CON EL PARTNER?

Desde el principio empezamos a trabajar como un único equipo comprometido con el mismo objetivo: sentar las bases para que Inquiba pueda afrontar su futuro con los mejores miembros, y eso en nuestro caso pasar por una disponibilidad total y 100% en tiempo real de la información y los procesos de toda la compañía. ■



El trabajo ha sido muy fluido y casi ni nos hemos enterado del salto: trabajamos testeando previamente todos los entornos clave de la migración para que esta fuese lo más limpia posible y hoy podemos decir que lo logramos.

