

DXC Technology presenta “DXC Intelligence Enterprise Quick Assessment”

POR **DAVID FERNÁNDEZ**

DXC SAP S/4HANA Transformation Lead

DXC Intelligence Enterprise Quick Assessment es la mejor solución del mercado para acompañar a los clientes en la transformación a S/4HANA, en cualquiera de sus modalidades

En un contexto donde la transformación digital y la optimización en procesos de negocio es vital para mantener y potenciar la competitividad de las empresas, SAP ha alineado sus productos para la obtención de estos objetivos. Y en esta alineación, destaca el nuevo ERP, S/4HANA, que se inserta dentro del core digital de las compañías para sentar las bases de, por un lado, la mejora de los procesos actuales y, por otro, la implantación de nuevas funcionalidades (blockchain, IA y machine learning, entre otros) que den soporte al negocio.

Adicionalmente a la salida al mercado de S/4HANA, SAP también ha mejorado sus servicios mediante la inclusión de RISE, permitiendo, entre otros temas, una reducción de TCO y facilitar la implantación de la empresa inteligente.

Dado lo anterior, en las empresas con base SAP existe el reto de proporcionar una roadmap claro, conciso y sin incertidumbre de la transformación a S/4HANA, en cualquier de sus modalidades (RISE incluido), y la posterior ejecución de la transformación a S/4HANA.

Desde DXC hemos entendido esta situación generada en las empresas, con especial relevancia en los equipos de Sistemas/IT encabezados por su CIO, y hemos desarrollado una serie de servicios que sirvan de acompañamiento en todo el ciclo de vida de la transformación a S/4HANA, empezando desde las fases iniciales de toma de decisiones, pasando después por la propia ejecución de la transformación a S/4HANA y terminando finalmente por el desarrollo de nuevos procesos de negocio que agilicen y ayuden a la empresa en un entorno cada vez más competitivo.

Promoción de DXC para el Q1 de 2022

Con la llegada del nuevo año, DXC lanza la promoción “DXC Intelligence Enterprise quick assessment 2022”, que permite conocer el roadmap personalizado de transformación a S/4HANA en cualquiera de sus diferentes modalidades, en menos de 4 semanas y en unas condiciones muy especiales hasta el 31 de marzo. Para más información, puede contactarnos en sap.presales.iberia@dxc.com



Estos servicios ya han ayudado a nuestros clientes en la transformación a S/4HANA, siendo ITP Aero uno de ellos

Resumiendo, la base de servicios de DXC para la transformación a S/4HANA se sustenta, por tanto, en dos pilares fundamentales:

- ▶ Servicios de asesoría a la transformación a S/4HANA
- ▶ Servicios de transformación a S/4HANA

ASESORÍA PARA LA TRANSFORMACIÓN A S/4HANA

El punto de partida para la transformación a S/4HANA se basa en los servicios de asesoría, que permite analizar la situación actual de los entornos SAP ERP de la compañía y evalúa los impactos de la transformación para, de esta manera, poder obtener una serie de información que permita la toma de decisiones y, finalmente, la realización de la transformación a S/4HANA con éxito.

Para lograr lo anterior, DXC ha desarrollado una metodología, y aceleradores propios, basados en nuestro conocimiento de negocio y de S/4HANA, y que se desarrolla en tres fases principales de nuestros servicios de asesoría:

- ▶ **Fase de análisis:** basado en la información generada por las herramientas de SAP y en plantillas/aceleradores propios que permiten tener un comienzo sólido para el desarrollo del servicio



- ▶ **Fase de diseño/evaluación de impactos:** mediante la realización de workshops dirigidos de nuestra experiencia, obteniendo el listado de impactos de la transformación (incluyendo tanto a nivel de negocio como funcional/técnico)
- ▶ **Fase de generación del entregable:** en base a la información anterior nuestro servicio genera los distintos apartados del entregable, como puede ser la planificación del proyecto, esfuerzos y la estrategia de la transformación a S/4HANA e incluyendo dentro del análisis la involucración de RISE

Todo lo anterior permite tener una visión holística de la transformación, con una involucración de todas las áreas necesarias y con un alto valor añadido gracias a la información de calidad para la toma de decisiones.

Por último, los beneficios obtenidos por los clientes gracias a este servicio de asesoría se pueden resumir en los siguientes puntos:

- ▶ Obtención de una roadmap de proyecto para la transformación a S/4HANA, teniendo en cuenta todas las áreas y proyectos en curso y a futuro
- ▶ Planificación del proyecto de transformación, incluyendo el equipo de proyecto necesario y sus esfuerzos (tanto internos como externos), que permiten finalmente la estimación económica
- ▶ Previsión de proyectos para la preparación de la transformación a S/4HANA
- ▶ Beneficios de S/4HANA para el negocio

TRANSFORMACIÓN A S/4HANA

Desde DXC, de cara a acompañar a nuestros clientes en la transformación a S/4HANA, hemos desarrollado un servicio paquetizado que permite la ejecución de la transformación basándose en los siguientes objetivos:

- ▶ Reducción del tiempo de proyecto, buscando la obtención del ROI con la mayor antelación posible
- ▶ Reducción de los riesgos del proyecto
- ▶ Maximización de los beneficios a negocio de la transformación a S/4HANA
- ▶ Reducción de costes del proyecto

Para todo lo anterior, nuestra propuesta está sustentada en los siguientes puntos:

- ▶ **Metodología propia,** basada en las mejores prácticas de SAP y DXC, para la obtención de una reducción del tiempos, costes y riesgos

- ▶ **Conjunto de herramientas propias** que permiten la optimización y aceleración de la transformación a S/4HANA
- ▶ **Estrecha colaboración con SAP** para la realización tanto de la transformación a S/4HANA como la migración a RISE
- ▶ **Cookbooks** de cada una de las áreas (tanto técnicas como funcionales) para la aceleración de la transformación
- ▶ **Expertos locales en Iberia** que aportan tanto el conocimiento de negocio como la experiencia real en transformaciones a S/4HANA
- ▶ **Automatización de la adecuación del código** a medida mediante herramientas "Best-in-class" del mercado

En definitiva, un servicio con un alto valor añadido a nuestros clientes y con la aprobación de SAP mediante la paquetización de estos servicios, tal y como se indica en el siguiente gráfico:

Este servicio paquetizado se basa en las siguientes fases, alineadas con SAP Activate, y que puede incluir RISE dentro del proyecto:

- ▶ **Fase de análisis (Discover):** evaluación, por un lado, de los elementos obtenidos en la asesoría inicial y búsqueda de posibles cambios y/o mejoras respecto a la información obtenida
- ▶ **Fase de planificación (Plan):** definición del plan de proyecto, paquetes de trabajo necesarios e identificación de responsables
- ▶ **Fase de transformación a S/4HANA (Transform):** ejecución de la transformación a S/4HANA, ya sea en modo brownfield, greenfield o híbrido
- ▶ **Fase de entrada en producción (Success):** puesta en marcha del nuevo entorno S/4HANA e inclusión de las mejoras o nuevos procesos gracias a las nuevas funcionalidades

Todo lo anterior permite, por tanto, el éxito de la transformación a S/4HANA evitando riesgos y costes innecesarios y, a su vez, maximizando el beneficio.

Por último, cabe destacar que este acompañamiento en la transformación incluye, por un lado, el desarrollo y capacitación de los equipos y personas de los clientes, así como las fases posteriores para la optimización y puesta en marcha de nuevos procesos. El objetivo, por tanto, es cubrir el ciclo de vida completo ayudando en una transformación con el máximo beneficio para el negocio. ■